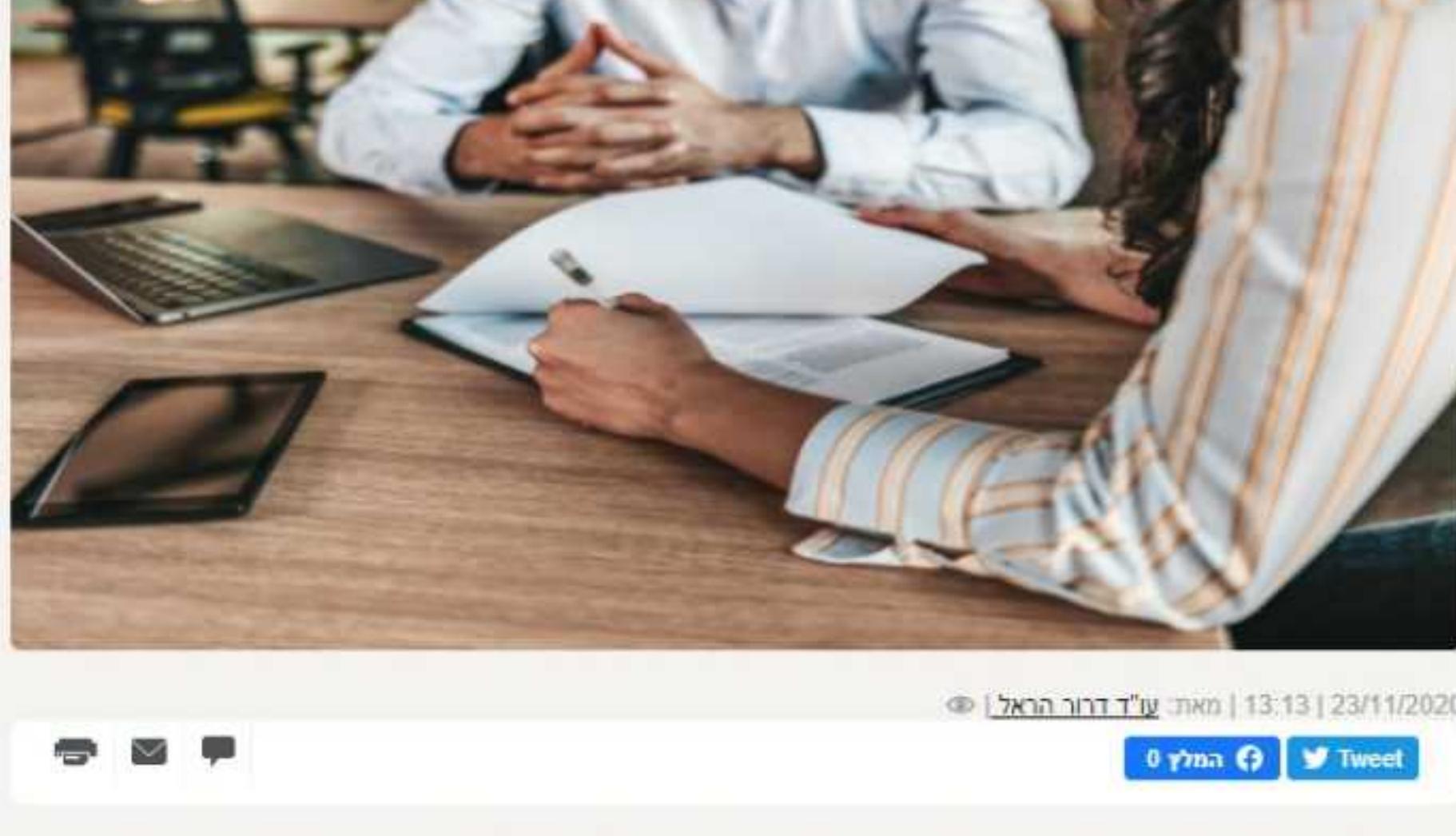
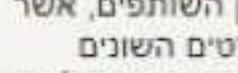


חוזה שותפות

חוזה שותפות הינו חוזה שנכרת בין זכרים שהחליטו להקים ייחודי עסק משותף. חוזה שותפות מסדר את הזכויות בין היוצרים, את הזכויות ואמות החובות של כל אחד מהם. כל המידע על חוזה שותפות.



תאריך: 23/11/2020 | מארט: ג'וד דרכר הראלן



המלץ 0 Tweet

כל התחלתה של עסק חדש ושותפות מלאה בדרך כלל ברגע טוב מעד כל הצדדים להביא לתנהלות מיטבית ורווחת של העסק ולהצלחתו. יחד עם זאת, נסין הפניות מלמד שלא פעם מתעוררות מחלוקת בין הצדדים חרף אותו רצון טב. לפיכך, כדי להבטיח ככל הניתן את אופן התנהלותו הסדרי של העסק ולמנוע מחלוקת מיותרת, חשוב ומומלץ תמיד לעורר מראש הסכם בין השותפים, אשר יען בכתב את הנושאים המהווים שכחוכם בינהו עסק משותף. ככל שהצדדים ידומי ויכרעו McLatchela את הפרטים השונים שקשורים לניהול העסק, כך תגבר הסבירות להצלחת העסק, להנהלה "החלקה" ככל הניתן ולא קונפליקטים שאינם ניתנים לשיבוב במוגדרת ח' הימים של העסק.

להלן פירוט הסוגיות שבין היתר מומלץ להסדר במסגרת הסכם השותפות.

(1) אופן מימון העסק

יש לקבוע מה כל ים מביא עמו כדי לממן ולהקם את השותפות (כספיים, ציוד, נכסים פיזיים, מגאר ל��חות, קשרים עסקיים, ידע מקצועי וכו'ב) ואופן הולמתו אחוזה הבעלויות של כל שותף בעסק כמו כן יש לקבוע אמצעי מימון נוספים לעסק בomidah והדבר ידרש לצורך ניהול השוטף או התורבותו, כגון על ידי הזמנות כספים או העמדת הלואות בעליים על ידי השותפים, סולת אשראי בנקא, וכו'ב.

(2) חלוקת תחומי אחריות בניהול השותפות

מומלץ לקבוע ולהקלק את תחומי האחריות ואופן ניהול השותפות בין השותפים השונים וזאת בהתאם למומחיות וכישורים של כל אחד מהם. חולקה זו אמורה למגע ויכולת מיטרים על סמכיותם בין השותפים, וכן לצור בהירות מול עבידי העסק, ספקיו, לקוחותיו, לבני' הגורם בעסק שלו ציריך לפנות בכל תחום ספציפי.

אחד הדוגמאות המקבילות בנושא זה חלוקה בין "פעילות חז" של העסק ל- "פעילות פנים" שלו. בעוד פעילות החוץ כולל את ניהול הלקוחים מול הספקים של העסק, ניהול פעילות השוק ויכולתו של העסק, ניהול הקשיים מול לקוחות העסק, פיתוח עסקי וכו'ר. יצירת אפיק' הכנסה, וכו'ב. ניהול הפעילות הפנים של העסק כולל את התפעול השוטף והקדמי-נסטרוציה של העסק, ניהול הפעילות מול הבנקים של העסק, ניהול המילוי של העסק, ניהול העובדים של העסק, ניהול אולם התצוגה, ניהול הנהלת החשבונות, וכו'ב.

בקשר זה יש גם לקבוע ממה החלטות של כל שותף מסוים וראשי יכול לבלו במסגרת תחום אחריו, ומahan ההחלטות העסקי של המיזם המשותף, שיוני זכויות חתימה, יצירת שיעובדים על נכסיו העסק, ועוד.

(3) זכויות החתימה של השותפות

יש להחליט מראש למי תינתה זכויות חתימה בעסק (לרובות בחסות הבנק של העסק) ובאיזה אופן. קיימות כל מיני אופציונות ו/or זכויות לקובעת זכויות החתימה העסקי, והדבר מונע בהסכם בין הצדדים. לדוגמא, ניתן לקבע שהעסק יחויב אך ורק בנסיבות המשותפות של שני השותפים לעסק, וזאת לכל דבר עניין ולא הגבלה בסכום, ולחילופין ניתן גם להוסיף של אחד מהשותפים יהיה רשאי להחתום בחותמת יחיד ולהזיב את העסק עד לסכום מקסימלי מסוים.

(4) פתיחת חשבון בנק

כידוע, כל עסק נדרש לפתוח חשבון בנק כדי לנוהל את הפעולות הפיננסית שלו, ועל כן יש לקבוע בהסכם השותפות הוראות בדבר פתיחת חשבון בנק לעסק סמור לאחר הקפטה. במקרה שהצדדים מונו'ים בנק, ניתן אף לקבע את שם הבנק ושם הסניף הספציפיים שבהם "פתח החשבון, בנוסף, יש לקבוע שמותם של שני השותפים לעסק, וכך'ם העסק יקבע שער פתיחת חשבון הבנק, וכך'ם הכל הוצאות הכספי של העסק תעשה אך ורק באמצעותו אותו חשבון בנק, ככל כספו מכך עוזר משלם קיטים שמקובל למונם באמצעות הקופה הקטנה. וכך'ם ייעשו באמצעותו החשבון הבנק, למעט תשלום קיטים שמקובל למונם באמצעות הקופה הקטנה.

(5) חלוקת רווחים בשותפות

יש לקבוע את מועד חלוקת רווחי העסק בין השותפים ואופן החלקה. לדוגמה, ניתן לקבע שחלוקת הרוחות בין הצדדים הולמתם הבלתי נזקן, ומימון השותפות בעסק בהתאם להחלטות השותפים. עד מוקובל לקבע שחלוקת הרוחות בין השותפים תיעשה בהתאם לשיעור החזקה החוץ של כל אחד מהשותפים בעסק.

(6) יישוב סכסוכים

אמנם, הסכם השותפות נדרש להבטיח את יציבותtics הצדדים בין הצדדים, אולם נסין הדבר מלמד אותנו שלעתים סכסוכים הינם בלתי-נענים, וזאת גם כshedobor בעסק שמתנהל היטב במי' שגרה, וגם כshedobor בשותפים שיש ביניהם 'חסים' טובים ותקינים בדרך כלל. לפיכך, חשוב לקבע מנגנון לישוב סכסוכים בין השותפים. שיבא לפתרום בדרך חילוקו בין הצדדים הינה הנטה ונתן גם לחשוף הטענה.

למשל, ניתן להסכים על מנגנון לישוב הסכסוך מחוץ לכתלי' בית המשפט, וזאת באמצעות בורר מוסכם בורר שימונה על ידי הצדדים או ר' שמקובל על כלם, נဟדר הסכמה כזו, באמצעות בורר שימונה על ידי גורם שלישי, נירטאל, כגון י'ר לשכת עורכי הדין או י'ר לשכת רואי' החשבון.

pitron חילופ' לישוב סכסוכים, שרלוונטי. במיוחד למקרים קיצוניים שבהם קיימ' סכסוך אקטוי' או משבר אמון' אשר מביא לשיתוק פעילות העסק ועלול אף לאיים על המשך קיומו, הינו מנגנון You Buy Me, Buy You. ובברית פטושה "קנה או'ת או' שאקנה" או'ת'. מנגנון זה מאפשר לכל אחד מהשותפים למסור לצד השני הצעה לרכוש את חילוקו בעסק, והוא בתמורה לסכום מסוים שנקוב בהצעה. על הצד השני להודיע' לצד הראשון על בחירתו באחת מבן' שתי האופציות הללו, והוא תורן דון קצוב שנקוב אף הוא בהסכם. מנגנון זה מומלץ מנגד'ו לאחר להבטיח הרכישה יהיה לרוב קרוב לערכו הריאלי והאמיתי של החלק בעסק שימושו למקרה או רכישה.

(7) פירוק שותפות

כל עסק, יציב ובוטוח ככל שהיא, צפיה ו/ו תאורטית-סכמה של רצון לפרידה מטעם אחד השותפים, וזאת בגין אם הדבר געשה עקב הרעת'יים בין הצדדים שאינה ניתן לתיקון, ובין אם הדבר געשה עקב תחושת מצוי', צורך במזומנים, או כל סיבה אחרת. לפיכך, חשוב לקבע מנגנון יישוב סכסוכים אל' השותפות עם גורם שאינו רצוי מבחינתו, כגון מנגנון BMBY (שציין לעיל) או מתן זכות סירוב ראשונה.

משמעות זכות הסירוב הראשונה היא שהצד שcheid שמעוני'ן לפרק ולהיפרד מהעסק, ח'יב להציג את חלקו בעסק בראש ובראשונה לשותף אחר בעסק. על השותף אחר להודיע' תוך דzon קצוב האם הוא מעוני'ן או לא לרכוש את חילוקו של המציע בעסק. במקרה שהוא לא יהיה מעוני'ן בנק, יהיה הצד המציע רשאי למכור את חלקו בעסק לצד שלישי, אך זאת במחair ובתנאים שאינם פחות טובים מאל' שצינו'נו בהצעה שלו לשותף الآخر.

בקשר זה יש לחתם על הדעת גם על החלטה הגורע לפיו אחד מהשותפים הולך לעולמו. כך' שירשי' (בגון ב'בת דוג' ויל' השותף) אמורים לחתם את חילוקו בעסק. תוריש' זה עלול להוות פתח למצוות לא נעים בהם השותפים שנותרו בעסק מזומנים את עצם בעל כורחים ובניגוד לרצונותם עם יורישי' של השותף שהולך לעולמו, או במצב בו היורשים חושבים מנשלים מניהול העסק על ידי השותפים האחרים. כדי למונע מצבים אלו, ניתן לקבע שblkur של מות אחד השותפים, תינן ליתר השותפים הזכות לרכוש את חילוקו מיורשי', וכן לקבע מנגנון מוסף לקביעת שווי' של החלק הנ'ל.

(8) ניגוד עניינים, סודיות, ואי תחרות

סוגיות איסור ניגוד העניינים, חותמת הסודיות, וההתהיבות לא' תחרות בעסק הין סוגיות שכוללות היבטים מסוימים, שהווינים אף הם להצלחת המיזם המשותף.

במסגרת איסור ניגוד העניינים, על השותפים להתחייב שלא לפעול במצב של ניגוד עניינים בין פעילותם העצמאית לפעולות העסק, ולהימנע מכל פעולה הנגדת את סובת העסק.

במסגרת חותמת הסודיות, על השותפים להתחייב שלא לגלות, להעביר, ולעשות שימושו כלשהו בפידע השיר' לעסק ומוגדר כסוד', למעט כל חלק מהמידע היסודי שהפרק לנחלת הכלל שלא עקב הפרת חותמת הסודיות, או כל חלק מהמידעשמי' מהשותפים יהיה חי'ב לגלות לו'ן' דן.

במסגרת התהיבות לא' תחרות בעסק, על השותפים להתחייב שלא לעסוק בפעולות המתחרה בפעולות העסק המשותף וזאת במהלך כל התקופה שבהם שותפים בעסק וכן במשר' תקווה קצבה מסיבית לאחר מכן, שתיקבע אף היא בהסכם.

הסוגיות שצ'ים לעיל הן הסוגיות העיקריות שנוג'ו לכל הסכם שותפות, אולם כאמור הן אין ממצוא'ן. יש להתאים כל הסכם שותפות לצדים להסכם ולסובי'טי הסpecificities, וכללו בו כל הוראה נוספת שROLONOTI לעסק המשותף ולצריכ' הצדדים. לשם כך מומלץ בשירות' של ע"ד שמתמחה ומונחה בערך הסכם' שותפות וטור מון' תשומת לב' והתייחסות לכל היבטים הרלוונטיים בינוי' העניין'.

שאלות על המאמר? [בז'ונטם לשאל בפורום דיב' חז'ום](#)